





### Megatrend Geschwindigkeit: Alles findet zunehmend gleichzeitig statt

+ Die Welt wird immer komplexer und schneller. Diese anhaltende Herausforderung beeinflusst alle Lebensbereiche: Wir sind nicht nur mit einem hoch dynamischen Markt konfrontiert, auch unser Privatleben zeichnet sich verstärkt durch Geschwindigkeit aus. Alles findet zunehmend gleichzeitig statt.





## Info-Snacking:

Schnell und viel, aber bitte nicht zu tief

Dies führt dazu, dass wir immer häufiger in einer Mediennutzungsverfassung sind, in der wir ständig kleine Info-Snacks konsumieren.

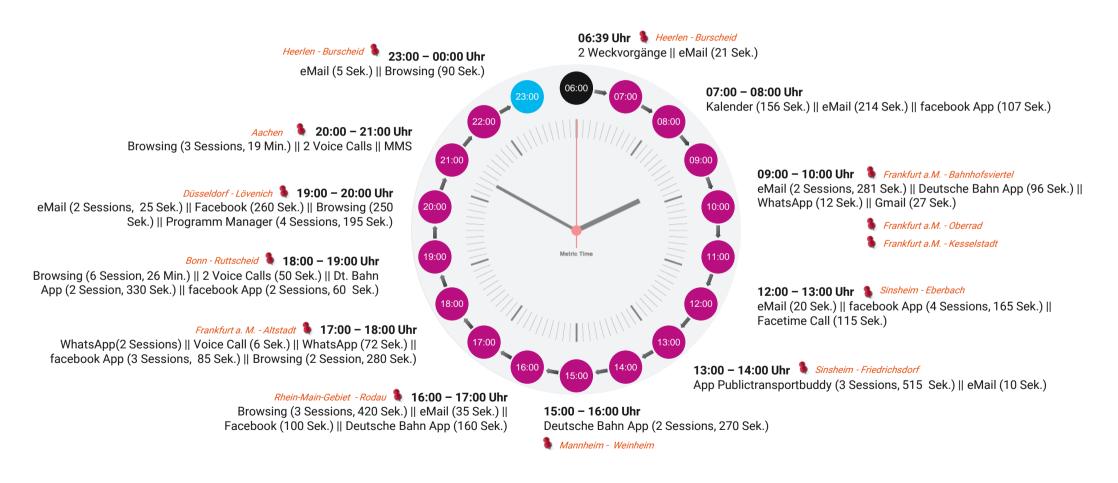
Der Info-Snacker nimmt aus dem unbegrenzten Pool von Informationen über den ganzen Tag verteilt und meist nebenbei kleine komprimierte Info-Häppchen auf, die jederzeit verfügbar sind und kognitiv schnell verarbeitet werden können.



Quelle: G+J Research Insights, ethnographische Interviews



### Wir konsumieren den ganzen Tag kleine Info-Snacks





## **Deep Diving:**

# Kontrapunkt im 280-Zeichen-Zeitalter

Zunehmende "Gleichzeitigkeit" überreizt unsere Sinne und überfordert unsere informellen Kapazitäten.

Die Flüchtigkeit des Medien-konsums führt verstärkt zu einem Bedürfnis nach digitalen Auszeiten und der Auseinandersetzung mit als relevant empfundenen Inhalten.

In dieser Nutzungsverfassung des Deep-Diving werden Medien sehr bewusst gewählt, das Involvement ist hoch.



Quelle: G+J Research Insights, ethnographische Interviews



### **Print bedeutet High Involvement:**

Zeitschriften werden intensiv genutzt













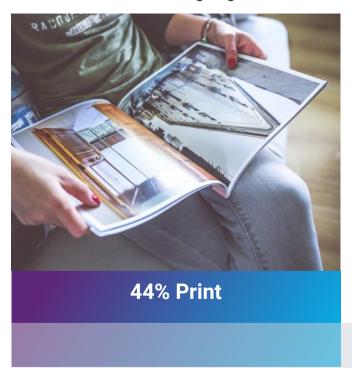




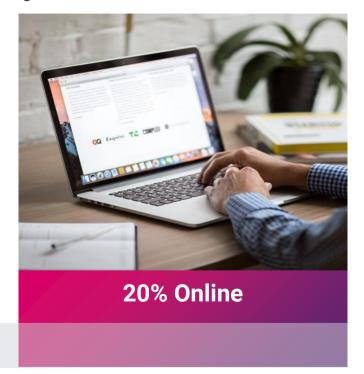
### **Print ist First-Screen:**

## Im Vergleich werden Zeitschriften sehr fokussiert genutzt

Printmedien sind hier klar im Vorteil: Sie bieten ausführliche Geschichten, schaffen Identifikation und binden die Aufmerksamkeit ungestört. Print fokussiert uns und lenkt das Augenmerk auf die wichtigen Dinge. Woran liegt das? Zeitschriften sind Entschleunigung und ein "achtsames" Medium: Wir lesen in einem zurückgezogenen Moment und tauchen tief ein.





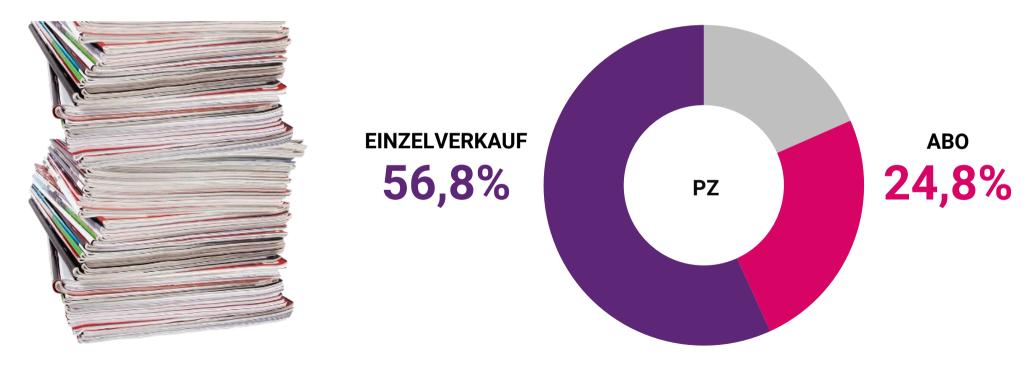




#### **Print ist Paid Media:**

### 82% deutscher Publikums-Zeitschriften sind hart verkaufte Auflage

Und das lassen sich die Print-Nutzer gern etwas kosten.
 Wer bares Geld für Zeitschriften ausgibt, drückt damit eine besondere Wertschätzung für die erworbenen Inhalte und deren Qualität aus – und wird ihnen auch besondere Beachtung schenken.



Quelle: IVW-Quartalsmeldung, Durchschnittswerte I-IV/2018; Anteil verkaufter Exemplare an verbreiteter Auflage EV + Abo; Verbreitung und Verkauf ohne Mitgliederstücke; Publikumszeitschriften ohne Stadt- und Veranstaltungsmagazine, konfessionelle Zeitschriften und sonstige Zeitschriften



## **Print ist Ideengeber und Inspiration**





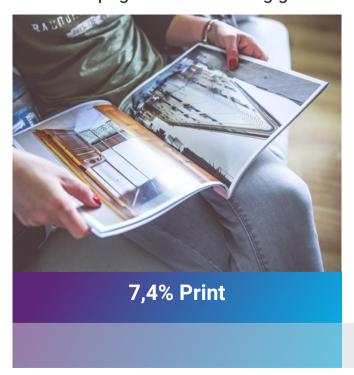
## **Print gibt Sicherheit durch Haptik**



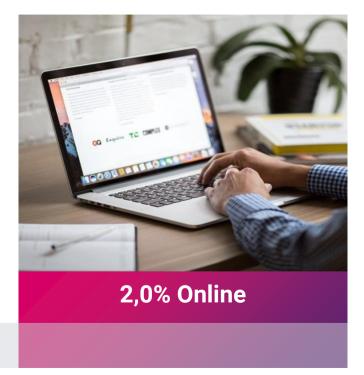


## Die logische Folge dieser Intensität: Starker Uplift durch Zeitschriften-Kontakte

Die ungeteilte Aufmerksamkeit, die Zeitschriften geschenkt wird, führt zu einem starken Impact. Werbebotschaften dringen optimal zum Konsumenten durch. Die Effizienz von Printwerbung wird auch durch die häufig sehr gezielte Kampagnenaussteuerung gestärkt.







Quelle: G+J e|MS b4t; AdValue, Q1-4 2017

12



### **Fazit**

- + Zeitschriften behalten auch und gerade im Zeitalter der Digitalisierung eine wichtige Funktion inne.
- → Wo alles immer schneller und flüchtiger wird, setzen Zeitschriften einen Kontrapunk. Sie zwingen uns, innezuhalten und uns zu fokussieren. Sie schaffen uns damit einen Ausgleich zum "Always On".
- + Zeitschriften erlauben uns Momente der Entschleunigung, sie überraschen mit Inhalten und Perspektiven, nach denen wir nicht gegoogelt haben. Sie inspirieren. Und sie berühren im wahrsten Sinne des Wortes.
- + Diese Intensität schafft die Basis für **Identifikation und Bindung**. Und legt en Grundstein für eine **intensive Wirkung** der Inhalte.



### **Wichtige Hinweise**



Die vorgestellten Ideenansätze sind nicht im Detail abgestimmt und verstehen sich vorbehaltlich aller Zustimmungen der jeweiligen Sender, Titel bzw. Plattformbetreiber der einzelnen Vermarkter.

#### **Nutzungsrechte**

Das in dieser Präsentation gezeigte Material und sein gesamter Inhalt sind gemäß den geltenden Urheberrechtsgesetzen geistiges Eigentum des Vermarkters Ad Alliance GmbH.

Jede teilweise oder vollständige Nutzung, Nachahmung oder Weitergabe von geschützten Inhalten bedarf der vorherigen schriftlichen Genehmigung des Rechteinhabers.

Der Vermarkter Ad Alliance GmbH behält sich vor, die Verletzung von Urheberrechten zivil- und strafrechtlich zu verfolgen.

© Ad Alliance GmbH | 2019



Die Ad Alliance GmbH handelt im eigenen Namen und auf Rechnung des jeweiligen Vermarkters
IP Deutschland GmbH | Gruner + Jahr GmbH, G+J Electronic Media Sales GmbH | spotX GmbH und/oder
SPIEGEL-Verlag Rudolf Augstein GmbH & Co. KG.
Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der Ad Alliance GmbH,
abrufbar unter <a href="https://www.ad-alliance.de/agb">www.ad-alliance.de/agb</a>.

Für den Vermarkter Media Impact GmbH & Co. KG handelt die Ad Alliance GmbH als Dienstleister und im Namen und für Rechnung der Media Impact GmbH & Co. KG.
Es gelten die jeweiligen Allgemeinen Geschäftsbedingungen der Media Impact GmbH & Co. KG, abrufbar unter:

www.mediaimpact.de/de/agb, es sei denn es ist anders gekennzeichnet.